

## **УСЛУГИ ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ АО «РЭЦ»**

АО «РЭЦ» (далее также – Центр) оказывает полный комплекс услуг по сопровождению экспортных проектов, включая:

- консультации по вопросам экспорта;
- помощь в организации экспортной деятельности;
- сопровождение прохождения экспортных процедур;
- сопровождение в рамках действующих контрактов (постконтрактное сопровождение).

Деятельность Центра ориентирована, в том числе, на сопровождение запросов экспортеров при работе с профильными министерствами и ведомствами, государственными службами.

### **I. НЕФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА.**

#### **1. Анализ внешних рынков**

- 1.1. востребованность продукции, риск ведения внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД);
- 1.2. специализированные аналитические обзоры и исследования;
- 1.3. меры государственной поддержки отрасли;
- 1.4. требования законодательства страны к импортируемой продукции (требования к сертификации, лицензированию, размер импортных пошлин, возможные заградительные барьеры);
- 1.5. отдельные вопросы ведения ВЭД.

#### **2. Продвижение на внешние рынки:**

- 2.1. поиск потенциальных потребителей продукции на ключевых рынках сбыта;
- 2.2. установление деловых контактов с профильными отраслевыми ведомствами;
- 2.3. установление деловых контактов с зарубежными партнерами;
- 2.4. формирование пула потенциальных клиентов;
- 2.5. проверка деловой репутации и платежеспособности партнеров;
- 2.6. организация целевых мероприятий/бизнес-миссий;
- 2.7. продвижение проектов через межправительственный диалог;
- 2.8. участие в специализированных отраслевых выставках;
- 2.9. подготовка коммерческого предложения, условий продаж.

#### **3. Международное патентование:**

- 3.1. консультации и письменные рекомендации по патентно-правовой охране продукции/технологии в РФ и за рубежом
- 3.2. юридические услуги в области интеллектуальной собственности:
  - подготовка и анализ лицензионных договоров;
  - договорные отношения Работник-Работодатель;
  - оформление ноу-хау;
  - внутренняя нормативная документация компании и др.

#### **4. Доступ на внешние рынки: международная сертификация:**

4.1. консультация экспортеров о процедурах и требованиях к российской продукции на внешних рынках:

- получение и регистрация необходимых документов об оценке соответствия (деклараций о соответствии, сертификатов, протоколов испытаний и др.) для выпуска в обращение российской продукции (услуг) на международные рынки;

- информирование об органах по сертификации и испытательных лабораториях, аккредитованных (нотифицированных) в зарубежных странах, а также об органах по сертификации и испытательных лабораториях, осуществляющих деятельность в рамках международных и региональных организаций и систем по сертификации;

4.2. содействие в организации обязательной и добровольной сертификации на внешних рынках:

- получения документов об оценке соответствия (сертификатов, протоколов испытаний и др.), подтверждающих качественные показатели продукции требованиям международных стандартов;

- получения сертификатов соответствия требованиям международных стандартов на системы менеджмента;

- организации проведения испытаний образцов продукции в аккредитованных (нотифицированных) испытательных лабораториях (центрах).

#### **5. Таможенное администрирование экспортной деятельности:**

5.1. Этап предэкспорта:

- осуществление проверок на предмет соблюдения таможенного и налогового законодательства;

- подготовка документов для получения предварительного классификационного решения таможенного органа;

- содействие в подготовке документации для получения разрешения на переработку товаров на таможенной территории;

- помощь в решении задач, связанных с определением страны происхождения товара и получении статуса экспортируемой продукции «Made in Russia»;

- консультации по методу расчета таможенной стоимости товаров.

5.2. Этап экспорта:

- содействие в получении разрешительной документации, необходимой для осуществления экспортной поставки

- консультации по подготовке товаросопроводительных документов, необходимых для осуществления экспортной поставки;

- помощь в эффективном применении льгот по уплате таможенных пошлин и налогов при вывозе товаров из РФ, включая использование таможенных процедур, в рамках которых предоставляются таможенные льготы.

5.3. Этап постэкспорта:

- помощь в подготовке комплекта документов, необходимого для возврата НДС.

## **6. Логистическое сопровождение экспорта (организация логистики):**

6.1. составление оптимального маршрута и выбор транспортно-логистических компаний и таможенных брокеров;

6.2. консультации при оформлении и заполнении документов, необходимых для экспортной поставки товаров и прохождения таможенного контроля;

6.3. консультации по вопросам организации страхования грузоперевозки;

6.4. предварительный расчет стоимости доставки экспортируемого груза;

6.5. консультации по заполнению Внешэкономического Контракта;

6.6. консультации о мерах нетарифного регулирования таможенными органами при пересечении границы;

6.7. проведение семинаров для экспортеров по вопросам логистики и таможенного оформления.

## **II. ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА**

### **1. Страхование экспортных кредитов и инвестиций (АО «ЭКСАР»).**

АО «ЭКСАР» (далее также – Агентство) является первым экспортным агентством в истории России и осуществляет страхование экспортных кредитов от коммерческих и политических рисков и российских инвестиций за рубежом от политических рисков. В отношении проектов, имеющих общегосударственное, стратегическое или приоритетное значение для экономики Российской Федерации, обеспечивает исполнение обязательств иностранными контрагентами путем выдачи независимых гарантий, предоставления поручительств и иными способами.

АО «ЭКСАР» сотрудничает с компаниями разного размера и профиля деятельности. Чаще всего клиентами/партнерами Агентства становятся компании, относящиеся к одной из категорий:

- российские предприятия-экспортеры (крупные предприятия и корпорации, малые и средние предприятия);

- российские и иностранные финансовые организации (кредитные организации, факторинговые компании, лизинговые компании и т.д.);

- экспортные кредитные агентства других стран и частные коммерческие кредитные страховщики.

АО «ЭКСАР» не предоставляет страховое покрытие по экспорту сырой нефти, природного газа и угля.

В отношении проектов, имеющих общегосударственное, стратегическое или приоритетное значение для экономики Российской Федерации, доля страхового покрытия АО «ЭКСАР» может быть увеличена до **100%**.

Страховые обязательства ЭКСАР обеспечены государственной гарантией Российской Федерации на сумму 10 млрд долларов США на срок до 31 декабря 2032 года.

По экспортным проектам, АО «ЭКСАР» может покрывать до 95% убытков в случае реализации политического риска и до 90% в случае коммерческого риска.

Страховое покрытие АО «ЭКСАР» применяется для защиты:

- экспортных кредитов от предпринимательских (коммерческих) и политических рисков;
- российских инвестиций за рубежом от политических рисков.

*Коммерческие (предпринимательские) риски:*

- неплатеж должника или гаранта (банкротство, просрочка платежа);
- неисполнение иностранным контрагентом обязательств по застрахованной экспортной сделке.

*Политические риски:*

- изменения законодательства или действия властей, препятствующие исполнению обязательств иностранного должника или гаранта по экспортной сделке;
- отказ государственного должника от исполнения своих обязательств по экспортной сделке;
- невозможность исполнения или отказ от исполнения государственным должником (гарантом) решения суда, вступившего в законную силу;
- запрет на конвертацию или запрет на денежные переводы;
- форс-мажорные обстоятельства (война, народные волнения, стихийные бедствия и т. д.).

*Стратегические направления деятельности агентства:*

- страховая поддержка экспорта товаров и услуг российского происхождения;
- развитие современной системы финансирования экспорта, обеспеченной страховым покрытием Агентства;
- страховая поддержка российских инвестиций за рубежом;
- поддержка экспортноориентированных субъектов МСП;
- поддержка создания экспортноориентированных производств на территории РФ.

*Продукты АО «ЭКСаР»:*

Для экспортеров:

- страхование кредита поставщика;
- страхование краткосрочной дебиторской задолженности;
- страхование лизинга.

Для инвесторов:

- страхование российских инвестиций за рубежом.

Для банков:

- страхование кредита покупателю;
- страхование подтвержденного аккредитива;
- страхование экспортного факторинга;
- страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера;
- страхование кредитов на создание экспортноориентированных производств.

## **2. Кредитно-гарантийная поддержка (АО «РОСЭКСИМБАНК»).**

Государственный специализированный Российский экспортно-импортный банк (акционерное общество) является специализированным институтом поддержки несырьевого экспорта.

Деятельность банка сосредоточена на формировании специальных финансовых предложений участникам экспортной сделки, позволяющих выводить российскую продукцию на внешние рынки с конкурентоспособной ценой и качеством.

АО «РОСЭКСИМБАНК» имеет долгосрочный рейтинг кредитоспособности в иностранной валюте международного рейтингового агентства Moody's Investors Service на уровне «Ba2», а также индивидуальный рейтинг кредитоспособности «A++» со стабильным прогнозом Рейтингового Агентства RAEX («Эксперт РА»).

*Банк предоставляет финансирование:*

- экспортерам российской продукции или услуг;
- российским производителям, поставляющим продукцию на экспорт посредством торговых домов или агентов;
- иностранным покупателям российской продукции;
- зарубежным финансовым институтам в целях увеличения объемов российского экспорта.

*Кредиты на поддержку экспорта.*

Продуктовая линейка АО «РОСЭКСИМБАНК» охватывает все этапы цикла производства и поставки экспортируемой продукции/оказания услуг:

- финансирование расходов по экспортному контракту;
- финансирование текущих расходов по экспортным поставкам.
- финансирование коммерческого кредита экспортера;
- финансирование торгового оборота с иностранными покупателями.
- прямой кредит иностранному покупателю;
- финансирование через подтвержденный аккредитив;
- кредит банку иностранного покупателя.

*Основные условия кредитования:*

- заемщик – импортер/банк импортера/экспортер/российский производитель;
- доля российской составляющей в экспортном контракте – не менее 30%;
- размер кредита – 85-100% от суммы экспортного контракта;
- валюта кредита – российский рубль или валюта экспортного контракта;
- срок кредита – до 10 лет;

*Базовое обеспечение:*

- страховое покрытие АО «ЭКСАР»;
- залог прав требования на получение экспортной выручки по экспортному контракту (договору комиссии между производителем и экспортером);
- поручительства собственников бизнеса.

В рамках государственной программы поддержки высокотехнологичного экспорта АО «РОСЭКСИМБАНК» предлагает кредиты по ставкам, которые позволяют значительно увеличить экспортные возможности компании. Кредитование доступно в рублях, долларах США и евро.

*Банковские гарантии на поддержку экспорта:*

Банк предоставляет все виды гарантий, необходимых экспортеру для заключения экспортного контракта или выполнения обязательств по нему:

- тендерные гарантии.
- гарантия возврата авансового платежа.
- гарантия надлежащего исполнения обязательств по экспортному контракту.
- гарантия платежа.

*Основные условия предоставления гарантии:*

- вступление в силу экспортного контракта или наличие тендерной документации;
- открытие экспортером счета в АО «РОСЭКСИМБАНК»;
- открытие/перевод паспорта сделки в АО «РОСЭКСИМБАНК» по экспортному контракту;
- предоставляемый лимит должен быть обеспечен на всю сумму и срок действия гарантии.

### **III. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ПРОЕКТ**

Образовательный проект АО «РЭЦ» – это курсы повышения квалификации для региональных представителей малого и среднего бизнеса, заинтересованных в развитии экспортного потенциала своего предприятия.

*Программа обучения*

Для последовательного формирования системы знаний образовательная программа разделена на курсы и охватывает все сферы экспортной деятельности:

- Введение в экспорт: жизненный цикл экспортного проекта. Государственная поддержка экспортноориентированных предприятий.
- Деловая коммуникация в экспортной деятельности
- Правовое обеспечение экспортной деятельности
- Управление финансовыми ресурсами для экспортеров
- Документационное обеспечение экспортной деятельности
- Таможенное оформление экспортных операций
- Логистика в экспортной деятельности

Участник Образовательного проекта АО «РЭЦ» может изучить как несколько курсов, так и пройти обучение по всей образовательной программе.

Каждый представитель МСП может получить дополнительное образование в сфере экспортной деятельности в удобном для него формате: дистанционно на сайте проекта **www.ExportEdu.ru** или очно.

Очная форма обучения до 2016 года будет доступна слушателям тринадцати регионов РФ. Очное обучение реализуется региональными операторами, одобренные региональными органами исполнительной власти как инфраструктурные организации по поддержке экспорта для реализации образовательной программы АО «РЭЦ» в регионе.

Обучение проводится при участии ведущих экспертов в области ВЭД с рассмотрением реальных экспортных кейсов, с разъяснением актуальной законодательной базы и мер государственной поддержки.

По итогам обучения каждый слушатель получает удостоверение об успешном прохождении курса по программе Образовательного проекта АО «РЭЦ».

#### *Центр для центров*

Создание единых образовательных стандартов обучения экспорту – разработка образовательной программы;

Обучение представителей организаций региональной инфраструктуры поддержки экспорта и формирование из них штата тренеров;

Тренеры, аттестованные АО «РЭЦ», обучают экспортноориентированные предприятия в регионах по образовательным методикам АО «РЭЦ».